



La comunicazione
per far crescere la *Tua* azienda

Gestione CRM

Il servizio Gestione CRM si rivolge alle aziende che hanno la necessità di contattare periodicamente i propri clienti per avviare attività di cross selling (la vendita ad uno stesso cliente di quantità sempre maggiori dello stesso prodotto) e up selling (la vendita allo stesso cliente di prodotti appartenenti a diverse famiglie di prodotto).

Il servizio

Progetto Target gestisce il vostro database clienti seguendo ogni cliente in base alle sue specifiche necessità, inviandogli soluzioni e offerte mirate.

Il servizio **Gestione CRM** comprende:

- l'ottimizzazione del vostro database per i fini promozionali,
- il telemarketing attivo per promuovere i prodotti/servizi di vostro interesse,
- l'invio del materiale informativo e promozionale relativo alla vostra proposta,
- l'attività di recall per la presa dell'appuntamento presso la sede delle aziende interessate (opzionale).

Tutta l'attività di contatto, delle risposte derivante dall'attività di contatto e della presa appuntamenti verrà documentata da appositi report.

Richiedi un [preventivo on-line](#) oppure una [consulenza gratuita](#) dei nostri consulenti

